

УДК 657.62

JEL G24, O31

DOI 10.32782/2786-8273/2023-3-11

Колісник О.П.

кандидат економічних наук, доцент,
завідувач кафедри обліку та консалтингу,
Державний податковий університет
ORCID: <https://orcid.org/0000-0003-1755-5638>

Olena Kolisyk
State Tax University

Мазурок О.Р.

студентка магістратури,
Державний податковий університет

Olena Mazurok
State Tax University

АНАЛІЗ СТАНУ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА ФАРМАЦЕВТИЧНОЇ ГАЛУЗІ

ANALYSIS OF THE STATE OF FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES OF AN ENTERPRISE IN THE PHARMACEUTICAL INDUSTRY

Анотація. В статті розглянуто методику здійснення аналізу стану фінансово-господарської діяльності підприємства фармацевтичної галузі. Метою статті є визначення підходів та здійснення аналізу стану фінансово-господарської діяльності підприємства фармацевтичної галузі на прикладі Приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат». Для досягнення мети у статті проведено аналіз основних фінансових показників діяльності підприємства фармацевтичної галузі, визначено фінансову стійкість підприємства, проведено розрахунки та визначено запас фінансової стійкості, при якому не буде ні прибутку ні збитку. Проведено оцінку фінансової стійкості підприємства за абсолютними показниками. За допомогою даних фінансової звітності фармацевтичного підприємства розраховано відносні показники оцінки капіталу, поточних активів, результативності діяльності та ринкової стійкості. Аналіз показників підтвердив, що підприємство функціонує у нормальному режимі.

Ключові слова: аналіз фінансово-господарської діяльності, економічні показники, фінансова стійкість, поріг рентабельності, фінансовий стан.

Abstract. Introduction. The article examines the methodology for analyzing the state of financial and economic activity of an enterprise in the pharmaceutical industry based on the Private Joint Stock Company "Kyivmedpreparat". With the help of financial analysis of economic activity, it is possible to forecast the further development of the enterprise, make recommendations for making management decisions, increase competitiveness, obtain maximum profit, etc. **Purpose.** The purpose of the article is to define approaches and carry out an analysis of the state of financial and economic activity of a pharmaceutical industry enterprise using the example of the Private Joint Stock Company "Kyivmedpreparat". **Methods.** To achieve the purpose, the article analyzes the main financial indicators, financial stability, financial stability assessment, and calculates relative indicators. **Results.** In the course of the analysis, the main financial indicators of the enterprise of the pharmaceutical industry were determined, the financial stability of the enterprise was determined, calculations were made, and a reserve of financial stability was determined, at which there would be neither profit nor loss. The financial stability of the enterprise was assessed in terms of absolute indicators. With the help of data from the financial statements of the pharmaceutical enterprise, the relative indicators of the assessment of capital, current assets, performance and market stability were calculated. The company uses the IFS Applications™ ERP system. Automation of technological processes of a pharmaceutical company using the IFS Applications™ ERP system ensures efficient use of production capacity, allows you to plan stocks, implement warehouse automation, manage order fulfillment terms, increase turnover of finished products, analyze enterprise performance indicators, perform all quality control processes and develop new Medicines. **Conclusion.** The analysis showed that the enterprise functions quite well, the indicators are normal, although there are certain deteriorations, but this may be the reason for the decrease in the level of efficiency of the economy as a whole in Ukraine. Private joint-stock company "Kyivmedpreparat" is considered one of the best factories in Ukraine, therefore the indicators of its financial and economic activity are mostly normal. The introduction of modern technologies provides the necessary prerequisites for obtaining high-quality and truthful information for the development of effective management decisions.

Keywords: analysis of financial and economic activity, economic indicators, financial stability, profitability threshold, financial condition.

Постановка проблеми. На сучасному етапі розвитку економіки прийняття ефективних управлінських рішень на підприємстві неможливе без всебічного дослідження умов і процесів його господарювання,

яке забезпечується якісним, системним, комплексним аналізом усіх показників фінансово-господарської діяльності підприємства. Метою фінансового аналізу господарської діяльності є прогнозування подаль-

шого розвитку підприємства, вироблення рекомендацій для прийняття управлінських рішень, підвищення конкурентоспроможності, отримання максимального прибутку тощо. Актуальність завдань, що пов'язані з прогнозуванням фінансового стану підприємств фармацевтичної галузі, посилюються нестабільністю фінансового середовища України.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Методологічним підходам до аналізу фінансово-господарської діяльності підприємств присвячено праць, зокрема: І. Бланка [4], В. Івахненка [6], Н. Барабаша [3], Ф. Бутинця [5], Т. Паянок [8–9] та ін. Необхідно зазначити, що питання систематизації та вибору методів обрахунку показників фінансового стану підприємства, визначення доцільності використання існуючих у світовій практиці методик аналізу для вітчизняних підприємств, ідентифікації факторів впливу на показники фінансово-господарської діяльності і необхідності уніфікації стандартних підходів до аналізу потребують подальших досліджень.

Мета статті. Визначення підходів та здійснення аналізу стану фінансово-господарської діяльності підприємства фармацевтичної галузі на прикладі Приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат».

Виклад основного матеріалу дослідження. Результативність фінансового аналізу та прийняття управлінських рішень залежить від якості інформації, організації фінансового та інформаційного менеджменту на підприємстві. Досліджуване підприємство – ПАТ «Київмедпрепарат» є національним лідером з виробництва антибактеріальних препаратів. На даний час, завод є одним з найбільших та найдосвідченіших підприємств вітчизняної хіміко-фармацевтичної промисловості, створення якого припало на середину XIX сторіччя.

Приватне підприємство виготовляє лікарські засоби з 1847 року. Завод виробляє лікарські засоби в таких формах випуску як: ін'єкції у флаконах, таблетки, капсули, мазі та гелі. З 2006 року підприємство виробляє також і ветеринарні препарати [7]. З 2005 року

ПАТ «Київмедпрепарат» є учасником Корпорації «Артеріум». Основним видом економічної діяльності є виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів. Також, ПАТ «Київмедпрепарат» здійснює свою економічну діяльність за іншими видами: оптова торгівля фармацевтичними товарам, загальна медична практика, роздрібна торгівля фармацевтичними товарами в спеціалізованих магазинах, надання в оренду й експлуатацію власного чи орендованого нерухомого майна, рекламні агентства, дослідження кон'юнктури ринку та виявлення громадської думки.

Для того, щоб провести детальний аналіз фінансово-господарської діяльності приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат» необхідно розглянути основні економічні показники досліджуваного підприємства, які наведені у таблиці 1.

Аналізуючи таблицю 1, варто відмітити, що загальний капітал підприємства має тенденцію до зростання, що є позитивним явищем. Протягом 2020–2022 років власний капітал акціонерного товариства теж постійно збільшувався. Дану динаміку вважаємо досить позитивною, адже це свідчить про підвищення добробуту власників підприємства та більшу зацікавленість інвесторів. Нерозподілений прибуток також збільшився у 2022 році відносно минулих років: відносно 2020 року на 21,12%, 2021 року – на 15,79%. Як і для будь-якої організації дане збільшення проявляється у позитивній формі, адже головна мета підприємства це отримання прибутків, а також їх збільшення. При збільшенні власного капіталу зростає рівень фінансової незалежності підприємства, та збільшується резервний потенціал. Позиковий капітал теж збільшувався протягом останніх років, що вказує на негативну динаміку. Поточна заборгованість зменшилася на 2,04% у 2022 році порівняно з 2021. Просте збільшилася довгострокова заборгованість підприємства за останній рік.

Середньорічна вартість основних засобів зменшилася у 2022 році відносно 2021, це може погано впли-

Таблиця 1

Основні фінансові показники діяльності ПрАТ «Київмедпрепарат» за 2020–2022 рр., тис. грн

Показники	2020 р.	2021 р.	2022 р.	Зміни в абсолютних величинах		Темпи зростання (зниження)	
				2022 р. від		2022 р. у % до	
				2020 р.	2021 р.	2020 р.	2021 р.
Загальний капітал	1388881	1517607	1594124	205243	76517	14,78	5,04
Власний капітал	600307	615927	662450	62143	46523	10,35	7,55
– у тому числі: власний оборотний капітал	351694	342560	261029	-90665	-81531	-25,78	-23,80
нерозподілений прибуток або непокриті збитки	277615	290413	336261	58646	45848	21,12	15,79
Позиковий капітал, у тому числі:	788574	901680	931674	143100	29994	18,15	3,33
– поточна заборгованість	246640	900399	882048	635408	-18351	257,63	-2,04
– довгострокова заборгованість	541934	1281	49626	-492308	48345	-90,84	3774,00
Середньорічна вартість основних засобів	155863	235869	202721	46858	-33148	30,06	-14,05
Середньорічна вартість оборотних активів	1049514	1180436	1216310	166796	35874	15,89	3,04
Запаси	487647	554043	466677	-20970	-87366	-4,30	-15,77
Готова продукція	66648	89444	82259	15611	-7185	23,42	-8,03
Середньооблікова чисельність працівників, осіб	1172	1330	1164	-8	-166	-0,68	-12,48
Чистий дохід від продажу продукції	1714927	2085673	2355448	640521	269775	37,35	12,93
Собівартість проданої продукції	1053020	1168909	1252324	199304	83415	18,93	7,14
Чистий фінансовий результат: прибуток (збиток)	38746	38330	48268	9522	9938	24,58	25,93

Джерело: розраховано авторами на основі фінансової звітності [2]

вати на виробничий та збутовий процес, та свідчити про зниження виробничого потенціалу підприємства. Запаси та готова продукція теж зменшилися у 2022 році. Але дане явище не слід розглядати як негативне, адже, можна припустити що велика частина виробничих запасів може знаходитися на виробництві. Також, зменшення залишку запасів є результатом ефективного їх використання. А на складах зменшилися залишки готової продукції, адже попит на фармацевтичні препарати, які доступні для придбання та якісні, досить великий.

Середньооблікова кількість працівників зменшилася, адже «Київмедпрепарат» з року в рік застосовує нові засоби праці які замінюють найманих працівників. З однієї сторони це добре, адже значно зменшуються витрати, а з іншої – погано, бо працівники втрачають свою роботу.

Щодо чистого доходу від реалізованої продукції, то він збільшився порівняно 2020 (37,35%) та з 2021 (12,91%) роками. Собівартість реалізованої продукції теж зросла порівняно з минулими роками. Ліки і в цілому медичні препарати мають великий попит серед населення, тому не дивлячись на ціни вони завжди реалізуються, тим більше за нижчою ціною ніж в конкурентів, що значно збільшує платоспроможність

споживачів та поступово витісняє конкурентів з ринку. Чистий прибуток також збільшився відносно попередніх років. У 2022 році він становив на 25,93% менше ніж у 2021 році, та на 24,58% більше ніж у 2020 році. Це свідчить про те, що підприємство активно здійснює свою діяльність та отримує стабільні доходи.

Для визначення фінансової стійкості підприємства, необхідно провести розрахунки та визначити запас фінансової стійкості, при якому не буде ні прибутку ні збитку (табл. 2).

Поріг рентабельності дорівнює 1907164 тис. грн, тобто обсягу реалізації, при якому прибуток від реалізації дорівнює 94256 тис. грн, так як за рахунок цієї виручки покриваються постійні витрати в сумі 1007017 тис. грн. і змінні витрати в сумі 89254,52 тис. грн. Якщо обсяг реалізованої продукції буде нижчий порогу рентабельності, то це призведе до погіршення фінансового стану в зв'язку зі зниженням надходження грошей на розрахунковий рахунок, що, в свою чергу, знизить ліквідність (платоспроможність) і може привести до збитків і банкрутства. Запас фінансової стійкості, 178509 тис. грн, або 9% виручки від реалізації і свідчить про те, що підприємство може знизити обсяг реалізації на 9 %

Таблиця 2

Вихідна інформація і розрахунок порогу рентабельності ПрАТ «Київмедпрепарат» за 2020–2022 рр., тис. грн 2022 р.

Показники	Сума, тис. грн.	Питома вага у виручці, коефіцієнт
1. Чистий дохід від реалізації продукції (робіт, послуг)	2 085 673	1
2. Змінні витрати	984 400	0,5
3. Граничний прибуток (ряд.1- ряд.2)	1101273	0,5
4. Постійні витрати	1007017	-
5. Прибуток від реалізації (ряд.3- ряд.4)	94256	-
6. Поріг рентабельності	1907164	-
7. Запас фін.стійкості, грн	178509	
8. Запас фін.стійкості, %	0,09	

Джерело: розраховано авторами за даними [2]

Таблиця 3

Оцінка фінансової стійкості ПАТ «Київмедпрепарат» за абсолютними показниками 2022 р.

№	Показники	На початок року	Ні кінець року	Відхилення +/-
1	Поточні активи (ф.1, ряд. 1195)	1120407,00	1240466,00	+12005,00
2	Поточні зобов'язання і забезпечення (ф.1, ряд. 1695)	246640,00	900359,00	+653719,00
3	Наявність власних оборотних коштів (ряд.1- ряд.2)	873767,00	340107,00	+533660,00
4	Довгострокові зобов'язання і забезпечення (ф.1, ряд. 1595)	541934,00	1281,00	-540653,00
5	Наявність власних оборотних і довгострокових джерел формування запасів (ряд.3+ ряд.4)	1415701,00	341388,00	-1074313,00
6	Короткострокові кредити банків (ф.1, ряд. 1600)	0	253656,00	+253656,00
7	Загальна величина основних джерел формування запасів (ряд.5+ ряд.6)	1415701,00	595044,00	+820657,00
8	Загальна величина запасів	487467,00	554043,00	+66576,00
9	Надлишок (недостатність) власних оборотних коштів (ряд.3- ряд.8)	386300,00	-213936,00	+172364,00
10	Надлишок (недостатність) власних оборотних і довгострокових залучених джерел формування запасів (ряд.5- ряд.8)	928234,00	-212655,00	+715579,00
11	Надлишок (недостатність) загальної величини основних джерел формування запасів (ряд.7- ряд.8)	928234,00	41001,00	-887233,00
12	Тривимірний показник фінансової ситуації	(1;1;1)	(0;0;1)	-
13	Тип фінансової стійкості підприємства	Абсолютна фінансова стійкість	Абсолютна фінансова стійкість	-

Джерело: розраховано авторами за даними фінансової звітності [2]

Таблиця 4

Відносні показники оцінки фінансово-господарської діяльності приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат» 2022 р.

Показник	Формула розрахунку	На початок	На кінець	+/-	Економічний зміст
1	2	3	4	5	6
Коефіцієнт структури залученого капіталу	Довгострокові зобов'язання і забезпечення / Залучений капітал	0,6872	0,0014	-0,6858	Скільки довгострокових зобов'язань припадає на одиницю залученого капіталу. Позитивно – < 0,4
Коефіцієнт структури довгострокових зобов'язань	Довгострокові зобов'язання і забезпечення / Необоротні активи	2,2076	0,0047	-2,2029	Яку частину необоротних активів профінансовано зовнішніми інвесторами. Позитивно – < 0,3
Коефіцієнт фінансового левериджу	Довгострокові зобов'язання і забезпечення / Власний капітал	0,9387	0,0021	-0,9366	Залежність підприємства від довгострокових зобов'язань. Позитивно – $\leq 0,25$; < 1, зменшення в динаміці
Коефіцієнт фінансової стабільності	Власний капітал / Залучений капітал	0,73	0,68	-0,05	Забезпеченість заборгованості власними коштами. Позитивно – > 1; не менше 0,8
Коефіцієнт концентрації залученого капіталу	Залучений капітал / Загальний капітал	0,577	0,594	0,017	Частку залучених коштів в майні підприємства. Позитивно – $\leq 0,5$, зменшення в динаміці
Коефіцієнт фінансової стійкості	Власний капітал + довгострокові зобов'язання і забезпечення / Загальний капітал	0,82	0,41	-0,41	Частку стабільних джерел фінансування в їх загальному обсязі. Позитивно – < 0,3
Коефіцієнт забезпечення матеріальних запасів власними засобами	Власні оборотні кошти / Запаси	1,79	0,61	-1,18	Якою мірою матеріальні запаси покриті власними коштами і не потребують залучення позикових. Позитивно – збільшення в динаміці; 0,6–0,8
Коефіцієнт маневреності грошових коштів	Гроші і їх еквіваленти / Власні оборотні кошти	0,013	0,134	0,1218	Частку абсолютно ліквідних активів у власних оборотних коштах. Позитивно – збільшення в динаміці
Коефіцієнт співвідношення дебіторської і кредиторської заборгованості	Дебіторська заборгованість / Кредиторська заборгованість	2,50	0,71	-1,79	Якщо дебіторська заборгованість перевищує кредиторську, то це свідчить про імобілізацію власного капіталу в дебіторську заборгованість
Коефіцієнт стабільності економічного зростання	(Чистий фінансовий результат (прибуток) – Дивіденди) / Власний капітал	0,0664	0,0628	-0,0036	Стабільність отримання прибутку, який залишається на підприємстві для його розвитку та створення резерву. Позитивно – збільшення в динаміці: > 0,18
Коефіцієнт фінансової залежності	Загальний капітал / Власний капітал	2,366	2,462	0,096	Скільки одиниць валюти балансу припадає на одиницю власного капіталу. Позитивно – > 1,9 ; = 2; $\leq 0,5$, зменшення в динаміці.
Коефіцієнт фінансової незалежності	Власний капітал / Валюта балансу (актив балансу)	0,423	0,406	-0,017	Незалежність підприємства від залучення позикових джерел. Позитивно – $\geq 0,5$; 0,5–0,8, збільшення в динаміці

Джерело: розраховано авторами за даними [2]

без загрози фінансового стану. При проведенні фінансового аналізу підприємства важливо визначити запас фінансової стійкості (зони безпечності) під яким розуміють той обсяг реалізації, який забезпечує підприємству певну стійкість його фінансового стану [8].

За даними балансу варто зробити оцінку фінансової стійкості підприємства за абсолютними показниками (табл. 3).

Аналізуючи дані бачимо, що як на початок так і на кінець періоду були наявні власні оборотні кошти. На початок був надлишок Вок, а на кінець – нестача. Всі показники більше 0, тобто тривимірний показник становить (1;1;1), тобто це вказує на стійкий фінансовий стан, не дивлячись на те, що на кінець року була нестача Вок та Вокд.з. Підприємству і далі потрібно працювати у такому ж русі. На початок року тривимірний показник (1;1;1), на кінець – (0;0;1). Вже понад 60 років ПАТ «Київмедпрепарат» залишається безперечним національним лідером у сфері виробництва антибактеріальних препаратів. Серед них як традиційні препарати, так і ГЛЗ нових поколінь. В загальному переліку можна виділити препарати, що давали найбільший обсяг в продажі та доходах підприємства в 2022 році: Цефтріаксон, Уролесан, Гліцисед, Фурацилін, Амоксил, Мукалтин форте з вітаміном С жувальний, Нейроксон, Мепенам, Капреоміцин та ін.

За допомогою даних фінансової звітності фармацевтичного підприємства розрахуємо також відносні показники оцінки капіталу, поточних активів, результативності діяльності та ринкової стійкості (табл. 4).

Отже, з даної таблиці видно, що показники фінансово-господарської діяльності приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат» здебільшого в нормі та мають позитивну тенденцію, вказують на стабільність економічного зростання, фінансову незалежність, що є досить сприятливим явищем для іноземних інвесторів.

За 2022 рік випущено 26 081 тис. флаконів і 46 888 тис. упаковок (пігулок, капсул, мазей і суспензій) готових лікарських засобів. Відвантажено меди-

каментів власного виробництва 26 474 тис. флаконів і 45 918 тис. упаковок [2].

В грошовому вираженні в діючих оптових цінах випущено готової продукції на суму 2 396 704 тис. грн., відвантажено медикаментів власного виробництва в цінах реалізації на суму 2 002 103 тис. грн. У 2022 році реалізовано покупних товарів на суму 83 366 тис. грн. Підприємством отриманий прибуток від реалізації в 2021р. – 2 085 673 тис. грн., в 2022 – 2 355 448 тис. грн.

По формах випуску в 2022 р. доходи від реалізації готових лікарських засобів по формах випуску склали: таблетки – 51,1%, фасовані ін'єкції – 22,5%, мазі та гелі – 7,3%, капсули – 11,9%, ліофілізовані ін'єкції – 5,0%, порошки – 0,2%, суспензії – 0,7%, гранули – 0,3%, сиропи – 0,9% (рис. 1).

За даними фінансової звітності приватного акціонерного товариства «Київмедпрепарат» за 2022 рік проаналізуємо абсолютне відхилення запасів як статті балансу та кожного сегмента окремо на початок та на кінець року, та визначимо їх частку у загальному капіталі підприємства (табл. 5).

З вище наведеної таблиці видно, що запаси помітно зменшилися на кінець року в цілому, так і по кожному сегменту. Для даного підприємства це є позитивним результатом, адже менше матеріалів залишаються на складах, не псуються, а готова продукція швидко реалізується покупцям, адже фармацевтичні препарати завжди мають попит серед населення. На кінець 2022 року частка запасів як статті балансу теж зменшилася на 7,22% та становила майже третину загального капіталу підприємства (29,27%). Також зменшилися оборотні активи на кінець року, що спричинене зменшенням запасів.

Система збуту продукції регулюється політикою дистрибуції, згідно якої дистриб'ютори підрозділяються на групи стратегічних, роздрібних дистриб'юторів, загальну групу дистриб'юторів залежно від специфіки їх діяльності, і направлена на якнайповніше задоволення потреб споживачів, лікувальних установ і аптек

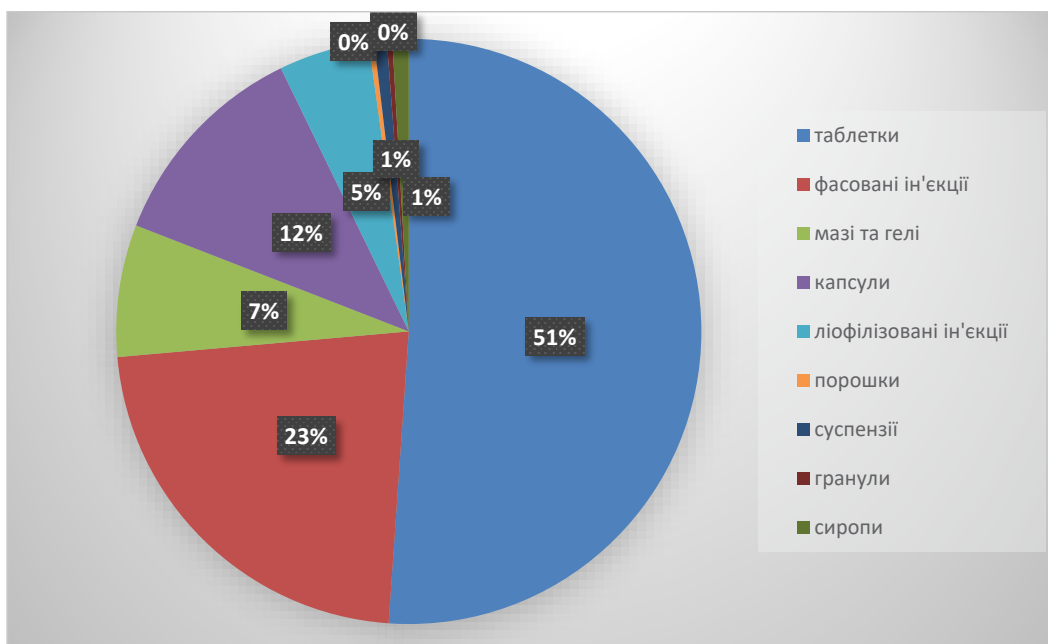


Рис. 1. Доходи від реалізації готової продукції ПАТ «Київмедпрепарат» по формах випуску у 2022 році

Джерело: розраховано авторами

Таблиця 5

Аналіз динаміки запасів ПАТ «Київмедпрепарат» за 2021–2022 роки

Показники	На початок року	На кінець року	Абсолютне відхилення	Частка, %		
				На поч.	На кін.	+/-
Сировина і матеріали	355614	301123	-54491	23,42	18,89	-4,53
Незавершене виробництво	83541	82259	-1282	5,50	5,16	-0,34
Готова продукція	89444	59623	-29821	5,89	3,74	-2,15
Товари	11437	10345	-1092	0,75	0,65	-0,10
Запасні частини	2570	2420	-150	0,17	0,15	-0,02
Пальне	191	115	-76	0,01	0,01	-0,01
Інші	11946	10786	-1160	0,79	0,68	-0,11
Запаси разом	554043	466677	-87366	36,49	29,27	-7,22
Оборотні активи	1240466	1192154	-48312	81,71	74,78	-6,92
Загальний капітал	1518193	1594124	75931	100,00	100,00	0,00

Джерело: розраховано авторами за даними [2]

в продукції підприємства. Система збуту продукції охоплює всю територію України, також постачання здійснюються в країни СНД (Узбекистан, Казахстан, Азербайджан, Грузія, Вірменія, Таджикистан, Молдова, В'єтнам, Киргизстан, Польща, Сербія) [7].

Завдяки налагодженій системі внутрішнього контролю за діяльністю, що здійснюється керівними органами підприємства, відпрацьованій технології роботи, впровадженій схемі розмежування повноважень та контролю за роботою, коло факторів ризику «Київмед-

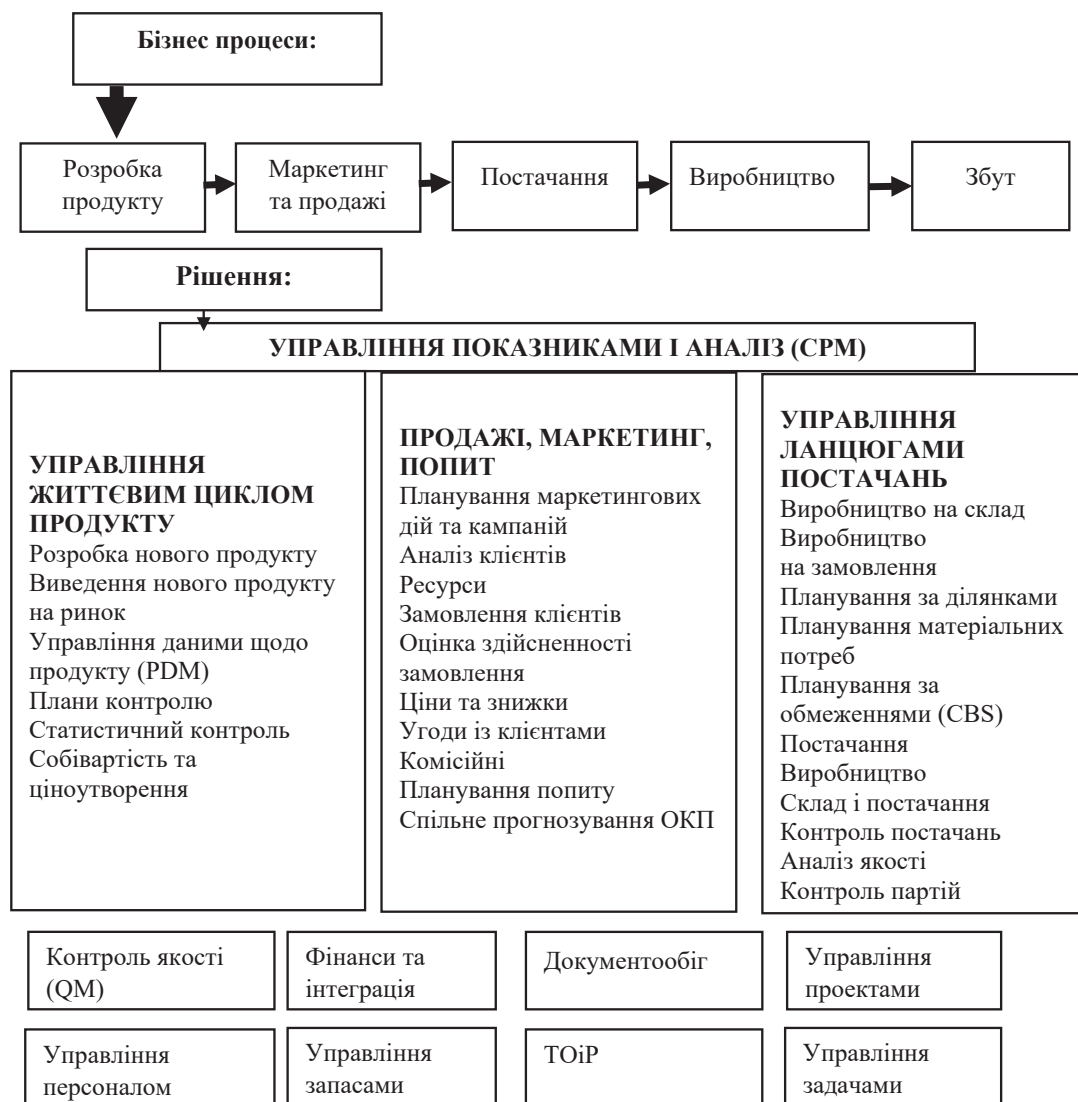


Рис. 2. IFS Applications для фармацевтичної промисловості

Джерело: створено автором на основі [1]

препарат» у господарській діяльності значно звужено. Можна виділити наступні фактори ризику:

- ризик зміни правового середовища (в т.ч. податкової політики);
- ризик кризових явищ на фінансовому ринку;
- політичний ризик (ризик продовження періоду політичної нестабільності);
- ризик, пов'язаний зі змінами кон'юнктури ринку, в якому діє підприємство, цей ризик є передбачуваним та регулярно відслідковується та оцінюється;
- макроекономічні та форс-мажорні ризики [5].

Слід відмітити, що ПАТ «Київмедпрепарат» застосовує ERP-систему IFS Applications™. Автоматизація технологічних процесів фармацевтичної компанії за допомогою ERP-системи IFS Applications™ забезпечує ефективне використання виробничої потужності, дозволяє планувати запаси, здійснити автоматизацію складу, керувати термінами виконання замовлень, збільшувати оборотність готової продукції, аналізувати показники діяльності підприємства, виконувати всі процеси контролю якості та розробляти нові лікарські засоби.

Між системами планування, виробництва, постачання і збуту існує постійний взаємозв'язок, а узгодженість цих систем з наявними виробничими та фінансовими ресурсами дозволяє комплексно керувати усіма сферами діяльності підприємства (рис. 2).

Фармацевтика є ключовою галуззю для компанії IFS. Завдяки багаторічному досвіду впровадженню, у ERP системі IFS Applications™ враховані усі аспекти, які є необхідними для автоматизації процесів і виробництв підприємств даної сфери діяльності – від компонента планування виробництва до модулів контролю якості, за допомогою яких підтримується відповідність продуктів українським та європейським стандартам, наприклад, GMP [1].

Ефективність IFS Applications™ для автоматизації виробничого процесу фармацевтичних компаній уже перевірена на українському ринку такими підприємствами, як «Київмедпрепарат», «Галичфарм», «Житомирська фармацевтична фабрика». В ході п'ятого всеукраїнського конкурсу «Best CIO 2012» було особливо відзначено впровадження IFS Applications™ у корпорації «Артеріум», а Юрія Ковша, IT-директор корпорації, було визнано кращим в Україні IT-директором в категорії «Фармацевтика». Щоб визначити, які переваги дана ERP-система може забезпечити Вашому підприємству, пропонуємо ознайомитися з повним рішенням IFS Applications™ 10. Перевагами ERP системи IFS Applications™ для фармацевтичних компаній є:

- широкі можливості для планування;
- контроль якості;
- автоматизація процесів R&D;
- рішення для фармдистрибуторів.

Висновки. З вище наведеного можна зробити висновки, що дане підприємство функціонує досить добре. Показники в нормі, хоча є певні погіршення, але це може бути причиною зниження рівня ефективності економіки в цілому в Україні. Приватне акціонерне товариство «Київмедпрепарат» вважається одним із найкращих заводів в Україні, тому показники його фінансово-господарської діяльності здебільшого в нормі. Адже, такий товар як ліки завжди актуальний, тим більше на сьогоднішній день у зв'язку ситуацією в Україні попит на ліки величезний. Також, варто відзначити, що запаси постають ключовим сегментом у виробництві фармацевтичної продукції, тому їх якість та швидкість виробництва досить важлива для даного підприємства. Впровадження сучасних технологій забезпечує належні передумови одержання якісної та правдивої інформації для розроблення ефективних управлінських рішень.

Бібліографічний список:

1. IFS Applications для фармацевтичних компаній. URL: <https://ua.ifsukraine.com/haluzi/farmatsevychna-kompaniya/> (дата звернення: 25.11.2023).
2. Smida. URL: <https://smida.gov.ua/> (дата звернення: 22.11.2023).
3. Барабаш Н. Аналіз господарської діяльності : навч. посіб. Київ : КНЕУ, 2002. 552 с.
4. Бланк І.А. Основи фінансового менеджменту. Київ : Ніка-Центр, Ельга, 2007. 648 с.
5. Бутинець Ф.Ф. Моделі і методи прийняття рішення в аналізі та аудиті : навч. посіб. Житомир : ЖДТУ, 2004. 352 с.
6. Івахненко В.М. Курс економічного аналізу : навч. посіб. 4-те вид., випр. і доп. Київ : Знання, 2004. 190 с.
7. Київмедпрепарат. URL: <http://www.kievmedpreparat.com/> (дата звернення: 27.11.2023).
8. Паянок Т.М., Лаговський В.В., Красвський В.М. та ін. Аналітика та прогнозування соціально-економічних процесів і податкових надходжень : монографія. Київ : ЦП «Компринт», 2019. 426 с.
9. Паянок Т.М., Задорожня Т.М. Статистичний аналіз даних : навчальний посібник. Ірпінь : Університет державної фіскальної служби України, 2020. 312 с.

References:

1. IFS Applications dla farmatsevychnykh kompanii. Available at: <https://ua.ifsukraine.com/haluzi/farmatsevychna-kompaniya/> (accessed November 25, 2023).
2. Smida. Available at: <https://smida.gov.ua/> (accessed November 22, 2023).
3. Barabash N. (2002) *Analiz hospodarskoi diialnosti: navch. posib.* Kyiv: KNEU, 552 p.
4. Blank I. A. (2007) *Osnovy finansovoho menedzhmentu.* Kyiv: Nika-Tsentr, Elha, 648 p.
5. Butynets F. F. (2004) *Modeli i metody pryiniattia rishennia v analizi ta audyti: navch. posib.* Zhytomyr: ZhDTU, 352 p.
6. Ivakhnenko V. M. (2004) *Kurs ekonomichnoho analizu: navch. posib. 4-te vyd., vypr. i dop.* Kyiv: Znannia, 190 p.
7. Kyivmedpreparat. Available at: <http://www.kievmedpreparat.com/> (accessed November 27, 2023).
8. Paianok T. M., Lahovskyi V. V., Kraievskiyi V. M. ta in. (2019) *Analitika ta prohnozuvannia sotsialno-ekonomichnykh protsesiv i podatkovykh nadkhodzen: monohrafiia.* Kyiv: TsP "Kompriynt", 426 p.
9. Paianok T. M., Zadorozhnia T. M. (2020) *Statystychnyi analiz danykh: navchalnyi posibnyk.* Irpin: Universytet derzhavnoi fiskalnoi sluzhby Ukrainy, 312 p.

Стаття надійшла до редакції 30.11.2023